

～業績を伸ばす為の営業力強化とは～



営業力強化セミナー

厳しい経済状況と景気低迷が続く中、業績を伸ばす為には営業力の強化が不可欠です。その為には何をすべきかを今回のセミナーではご紹介します。皆様方のご来場を心よりお待ちしております。

【日時】 2008年9月26日(金)

13:30～16:30(13:00より受付開始)

【主催】 株式会社インフォファーム

【協賛】 日本電気株式会社

開催概要

13:00 ... 受付開始
13:30 ... 開催ご挨拶

13:40 ~ 14:20
セッション1 人が変わらなければ企業は変わらない
講演者 株式会社チェンジ:代表取締役 福留大士氏
テーマ 「ワカル」研修から「カウル」研修による営業教育

... 営業改革の第一歩は営業教育にあり。「ワカル」ではなく「カウル」事で企業の成長が図れます。教育事例を交えて講演。

14:30 ~ 15:10
セッション2 スキルアップの為の教育助成金とは
講演者 日本人財化センター:代表 立岩 優征氏
テーマ 「キャリア形成促進助成金」制度のご紹介

... 教育・研修費用に厚生労働省の「キャリア形成促進助成金」制度が適用できます。制度の内容とその活用方法を紹介。

15:20 ~ 16:20
セッション3 企業が成長を続ける為の販売戦略と情報分析
講演者 株式会社インフォファーム:植村隆史、奥村伸治
テーマ 「InfoFarm戦略箱」、「Bird's View」の活用事例

... 販売戦略の為の情報化と可視化について、NEC Express5800を利用した「戦略箱」及び「Bird's View」を成功事例を交えて紹介。

会場地図

【場所】 ナディアパーク

デザインセンタービル6階 セミナールーム2

■所要時間

地下鉄東山線「栄」駅サカエチカ8番出口
階段上がってすぐを左折。-----徒歩約7分
※地下鉄8番出口とは異なります。ご注意下さい。

地下鉄名城線「矢場町」駅6番出口
階段上がって進行方向へ。
最初の信号を左折。-----徒歩約5分

名古屋市中区栄三丁目18番1号

【定員】 40名

【参加費】 無料



駐車場をご用意しておりません。お車で越しの際はお近くの有料駐車場をご利用下さい。

セミナー申込書

FAX番号: 058-279-5930

必要事項をご記入の上、FAX願います。お申込みをいただいた方には、折り返し受講票をお送りいたします。

セミナー出欠		ご出席 ・ ご欠席 (資料御請求 要 ・ 不要)	
貴社名			
ご住所	〒		
お名前	E-Mail		
部署名	お役職		
電話番号	Fax番号		
お名前	E-Mail		
部署名	お役職		
電話番号	Fax番号		
お名前	E-Mail		
部署名	お役職		
電話番号	Fax番号		

お申込みは 9月24日(水)まで に上記セミナー申込書をFAXにてお送り下さい。

お電話、E-Mailでもお申込みを受付致します。下記の【お申込み・お問合せ先】までご連絡下さい。

お申込みいただいた方には受講票をお送り致しますので、当日お持ちいただきます様、お願い致します。
尚、定員になり次第、受付を締め切らせていただく場合もございますので、何卒ご了承下さい。

【お申込み・お問合せ先】

【販売店名】

株式会社インフォファーム

InfoFarm事業部 CRM戦略グループ

担当: 植村 E-Mail: uem@infofarm.co.jp

TEL: 058 - 279 - 5732

FAX: 058 - 279 - 5930

〒501-6123 岐阜県岐阜市柳津町流通センター1丁目

下記のホームページからもお申込みが可能です。

<http://www.infofarm.co.jp>

個人情報の取扱いについて

ご記入いただいた個人情報は、本セミナーに関するお客様へのご連絡など、本セミナー開催・運営を目的として利用致します。

又、各種情報(e-mail、DM、FAX等)をお届けする目的にも利用致します。

当該個人情報は、当社と本セミナーをご案内させていただいた販売店のみが取り扱い、その他の第三者には一切提供致しません。